

Date : 09/03/12

Startup-show.com : vendez, échangez vos cartes cadeaux avec Esioox

par Jean-Pierre Largillet - Vu 35 fois

Passé par Accenture Tech Lab, **EURECOM**, avec six ans d'expérience en création et développement de services innovants, Younes Souilmi a lancé Esioox sur le créneau de l'échange et la vente de cartes cadeaux sur le Web. Il viendra vous en parler et répondre à vos questions jeudi 15 mars de 17 heures à 17h30 sur www.startup-show.com.



Start-up lancée à Sophia Antipolis sur le créneau de l'échange ou de la vente de cartes cadeaux, Esioox sera à l'affiche du prochain startup-show qui aura lieu en direct, jeudi 15 mars de 17 heures à 17h30. Un débat auquel chaque internaute peut assister et, mieux, participer en posant ses propres questions. Il suffit, pour assister, de cliquer sur www.startup-show.com jeudi à 17 heures tandis que les questions pourront être posées à cette adresse à partir de mercredi matin et pendant toute la durée de l'émission sur le Net.

Ne laissez pas perdre vos cartes cadeaux

Évaluation du site

Ce site diffuse un fil d'information concernant l'actualité économique et financière de la Côte d'Azur.

Cible
Spécialisée

Dynamisme* : 4

* pages nouvelles en moyenne sur une semaine

Fondateur et manager d'Esioox, Younes Souilmi viendra présenter le concept de plateforme d'échange sur Internet qu'il a lancé avec Issam Toufik. Le principe? Ne laissez pas perdre les cartes cadeaux que vous recevez et qui ne vous plairaient pas. Mais plutôt, échangez-les ou vendez-les sur le Net via la place de marché Esioox.

Grosso modo, si vous avez une carte cadeau de 100 €, Esioox vous paiera en moyenne 80€ en cash (la décote peut varier un peu à la hausse ou à la baisse suivant la "qualité" de la carte cadeau, sa durée de validité, etc.). Mais vous pouvez aussi l'échanger contre une carte qui, elle, vous plairait, ou encore, c'est un service nouveau qui se met en place, bénéficier d'un "avoir" chez un des partenaires de la start-up. Pour fixer les esprits, avec une carte cadeau de 100 € dont vous voulez vous débarrasser vous pourriez obtenir un avoir de 85 euros chez un partenaire de type Amazon. Donc avec un "bonus" par rapport au paiement direct.

La bonne nouvelle de Noël 2011

Ce concept a connu son baptême du feu à Noël. Un premier test passé avec succès. "D'abord nous avons bénéficié d'une belle couverture médiatique avec notamment un reportage que nous a accordé France2. Ensuite, en termes de chiffre d'affaires, nous avons pu franchir après Noël un cap", explique Younes Souilmi. "Pour nous, la bonne nouvelle c'est que chaque fois que nous avons bénéficié d'un éclairage médiatique, nous avons pu observer les effets mécaniques sur le volume d'activité. Ce qui vient valider la demande pour notre service et nous rappeler aussi que, pour Esioox, la notoriété était un facteur décisif."

Jeudi, ce sera aussi l'occasion de mieux comprendre le mécanisme d'Esioox, son business model, ses ambitions, ses perspectives, mais également de suivre le parcours de Younes Souilmi. Un parcours assez impressionnant : Accenture Tech Labs, 6 ans d'expérience en création et développement de services innovants, **EURECOM**, Panasonic, Ingénieur, Doctorat, incubateur Telecom ParisTech qui accueille actuellement la société. L'occasion aussi de jeter un regard sur le secteur des places de marché et les opportunités qu'elles offrent à ceux qui ont le désir d'entreprendre. Bienvenue aussi à tous jeudi, 17 heures sur www.startup-show.com.