

# LUDOVIC DEBLOIS

## Le roi soleil

Après deux innovations majeures et 5 millions d'euros levés en deux ans, Ludovic Deblois l'inventeur de solutions photovoltaïques inédites, amorce une nouvelle phase d'investissements et d'expansion.

TEXTE ÉRIC ROUBERT

**C**hez Sunpartner, la valeur n'attend pas le nombre des années. Fondée en 2008, la start-up de Lambesc (13) tient les promesses de ses ambitions : devenir, selon le mot de son président et co-fondateur, Ludovic Deblois, « un acteur moteur et de référence dans la nécessaire transition énergétique, avec des applications solaires photovoltaïques novatrices au service de l'accessibilité, de l'autonomie et de la mobilité ». Après deux premières vagues d'un montant global de près de 2 millions d'euros, le jeune groupe vient ainsi de boucler, fin 2011, une levée de fonds de 3 millions d'euros, dont un tiers de publics<sup>1</sup> et le restant auprès d'investisseurs privés. Cette opération a été valorisée 22 millions d'euros.

### Licences et joint-ventures

« Ces levées de fonds sont essentielles pour maîtriser la croissance exponentielle envisagée, explique Ludovic Deblois, tant du fait de notre portefeuille de brevets que de l'avancement des discussions sur des opérations de licensing et de joint-venture en cours dans les domaines de l'énergie, de la téléphonie mobile, du bâtiment, des transports... »

De fait, en 2011, les filiales Axiosun et Wysips se sont illustrées avec des solutions innovantes par leur technologie et révolutionnaires pour les marchés adressés : respectivement, une centrale

basse concentration de production décentralisée d'électricité à bas coût et un film transparent transformant tout support en surface productrice d'énergie ; salué par le très convoité prix du CTIA à Orlando (Etats-Unis), celui-ci séduit d'ores et déjà les plus grands groupes de la téléphonie mobile...

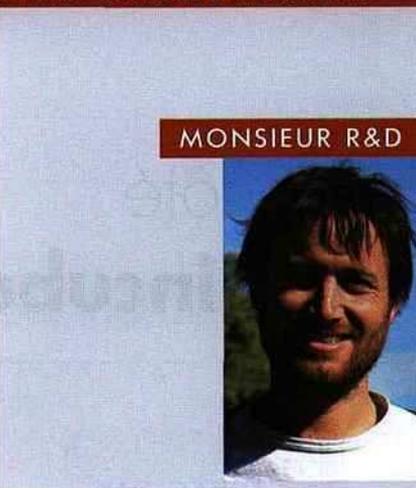
Dès 2012, Sunpartner va équiper les premiers smartphones en écrans Wysips®, produira le premier panneau d'affichage publicitaire autonome en énergie (en partenariat avec l'industriel Prismaflex), tout en poursuivant le projet collaboratif Smart 4G Tablet de tablette numérique 4G solaire<sup>2</sup>. Sur le volet des centrales photovoltaïques, le groupe s'est associé à deux leaders mondiaux de l'énergie pour répondre à l'appel d'offres solaire émis par le gouvernement français.

### Des opérations relatives

Une capacité d'innovation réelle, en phase avec les évolutions du marché, protégée par une politique de brevets offensive (16, bientôt 22 déposés), validée du laboratoire jusqu'à la ligne industrielle pilote, compétitive enfin, tant chez Wysips qu'Axiosun... Ces qualités, confortées par une stratégie claire et un management attentif, ont séduit une équipe à haut pedigree et continuent d'attirer les investisseurs.

Parmi eux, des historiques qui trouvent l'occasion de réaffirmer leur confiance dans le potentiel du jeune groupe. « Les

MONSIEUR R&D ■ ACTUALITÉS



© DR

opérations financières dans Sunpartner demeurent très relatives », se félicite Roland Rémondet, gérant de Davanière Capital Partenaire. Quant aux nouveaux entrants, Eurowatt Partenaire, le groupe Eramondi et Starquest Capital, ils prouvent là leur réactivité.

### 100 M de CA à l'horizon 2015

Les actionnaires de Sunpartner ont mandaté Leonardo Midcap pour assurer cette dernière levée de fonds et les conseiller dans les futures étapes du développement du groupe. Objectif 2015 : 100 millions d'euros de chiffre d'affaires et un profit à la hauteur de sa croissance. « Nous avons rencontré un expert pour qui la création de valeur est aussi importante que le rendement financier » indique Ludovic Deblois. « SunPartner se distingue par le caractère exceptionnellement novateur des technologies développées, souligne Jean-Baptiste Marchand, Managing Director chez Leonardo Midcap. Ce sont de véritables technologies de rupture pour des applications ayant déjà suscité l'intérêt de nombreux industriels. Des candidats n'ayant pu se positionner sur l'opération 2011 ont d'ores et déjà manifesté leur fort intérêt pour participer au prochain tour de table. » Rendez-vous courant 2012. □

1. FASEP, FUI.

2. Wysips, Archos, Eurecom Gemalto.